

HSE{pro}FINTECH

ПРОГРАММА ДЛЯ СТАРТАПОВ

Выпускники финтех-программы Бизнес-инкубатора ВШЭ

Демо день, 20 апреля 2017



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

HSE{Inc}

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР НИУ ВШЭ



НАЦИОНАЛЬНЫЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ДЕПОЗИТАРИЙ
ГРУППА МОСКОВСКАЯ БИРЖА

HSE{Inc}

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР НИУ ВШЭ

Бизнес-инкубатор НИУ ВШЭ

— одна из успешных площадок по развитию предпринимательства и поддержке стартап-проектов в России.

Цель

— содействие созданию успешных бизнесов, которые основаны и развиваются силами молодых предпринимателей.

<http://inc.hse.ru/>

>100

Открытых мероприятий в год

>3000

Обучающихся дистанционно на программах факультативов

>40000

Число участников мероприятий, организованных инкубатором

>10000

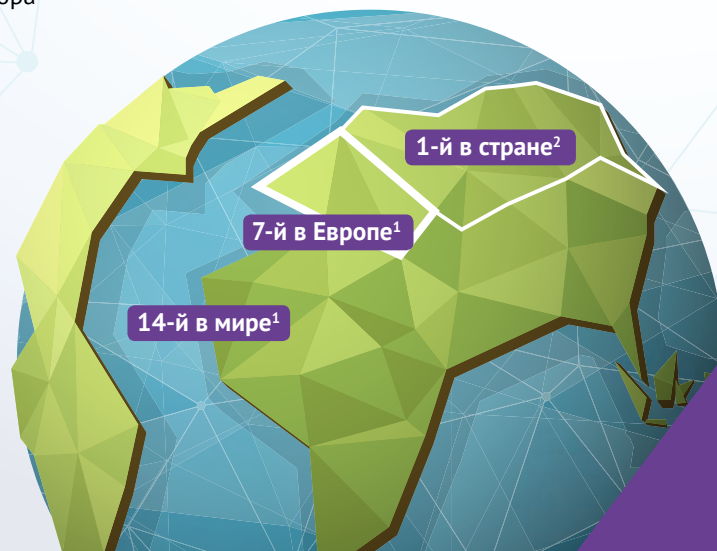
Ежегодное количество участников программ инкубатора

>600

Число стартапов, получивших консультационную поддержку

2006

Год основания.
Первый студенческий бизнес-инкубатор



¹ В рейтинге UBI Global 2015 среди студенческих инкубаторов

² На основании данных UBI Global 2016 среди студенческих инкубаторов

HSE{pro}

ПРОГРАММА ДЛЯ СТАРТАПОВ

FINTECH

HSE{Pro}Fintech

— программа развития fintech-проектов Бизнес-инкубатора НИУ ВШЭ. Второй набор программы — декабрь 2016-апрель 2017.

Глобальная миссия программы

— сформировать сильные команды, которые способны создавать востребованные на мировом рынке финтех-стартапы.

<http://fintech.inc.hse.ru/>

7

Проектов дошло до финала

13

Проектов отобрано для участия

47

Заявок на программу

>100

Экспертов

>100

Образовательных и консультационных человеко-часов

4 месяца

Длилась программа

Партнеры программы



<https://wavesplatform.com/>



<https://sber-tech.com/>



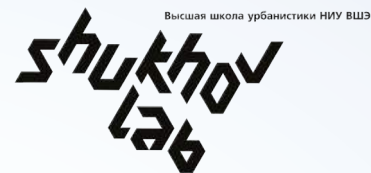
<https://www.nsd.ru/ru/>

Waves Platform — децентрализованная платформа для проведения краудфандинга и выпуска цифровых ценностей. Это крупнейший blockchain-проект с российскими корнями. Криптоплатформа Waves нацелена, главным образом, на эмиссию, торговлю и обмен активами/собственными токенами на блокчейне. Одна из основных особенностей проекта — ориентация на простоту использования и массовое внедрение. В качестве алгоритма консенсуса предполагается использовать Proof-Of-Stake. В июне 2016 года Waves завершила ICO (Initial Coin Offering — публичная продажа монет), в ходе которого собрала более \$16M (30 000 BTC). По размеру краудфандинговых инвестиций она вошла в ТОП-3 самых успешных blockchain-проектов.

АО «Сбербанк-Технологии» (СберТех) — дочерняя ИТ-компания Сбербанка России. Дата основания — 6 июля 2011 года. Компания «Сбербанк-Технологии» занимается разработкой и внедрением ПО для Сбербанка России. Ключевая задача СберТеха — создание и внедрение новой технологической платформы, которая способствует трансформации банка в экосистему. Создаваемая экосистема даст возможность Сбербанку создавать технологии и предоставлять услуги в разных отраслях, не только финансовых.

Национальный расчетный депозитарий (НРД) имеет статус центрального депозитария, входит в Группу «Московская Биржа». НРД признан Банком России системно значимым центральным депозитарием, системно значимым расчетным депозитарием и системно значимым репозитарием. Платежная система НРД имеет статус системно и национально значимой. НРД проводит все биржевые расчеты и большую часть внебиржевых расчетов, обслуживает как российские ценные бумаги в качестве центрального депозитария, так и иностранные ценные бумаги.

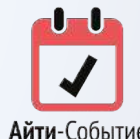
Информационные партнеры программы



Благодарим Shukhov Lab за помощь в проведении Демо дня



Экспир



Команда Бизнес-инкубатора



Эрман Михаил

Директор HSE{Inc}



Александрова Светлана

Руководитель программы
резидентства



Ханин Даниил

Эксперт, трекер



Шестакова Маргарита

Медиаменеджер



Лямшина Екатерина

Менеджер



Спектор Юлиан

Куратор Социального
акселератора



Мельянцова Анна

Менеджер спецпроектов



Крицын Артем

Менеджер региональных
программ



Беляева Анастасия

Менеджер

Мы на связи

По вопросам стратегического партнерства:

Эрман Михаил

erman@hse-inc.ru
+ 7 985 889 30 00

По вопросам работы со студентами, стартапами и экспертами:

Александрова Светлана

aleksandrova@hse-inc.ru
+7 985 435 92 94

По вопросам работы со СМИ и информационными партнерами:

Шестакова Маргарита

media@hse-inc.ru
+ 7 985 393 28 32



Выпускники HSE{Pro}Fintech

декабрь 2016 — апрель 2017

BLOCK4CHAIN

Block4chain

IT-сервис для страховых компаний, который позволяет оценивать риски страхования конкретных рейсов, сохраняя медианную стоимость страховки, увеличивая доходность страховой компании до 20%. Также сервис автоматически проверяет, когда прибыл рейс и обеспечивает выплату на банковскую карту клиента в тот же день. Таким образом страховые компании получают повышение лояльности клиентов и снижают операционные расходы за счет автоматизации процессов и сокращения временных затрат. Проект работает по транзакционной модели, страховые компании платят только за оказанную услугу.

В настоящее время проект достиг соглашений о пилотировании с тремя ведущими страховыми компаниями России. В 2017 году компания планирует расширение на другие сферы страхования, а также выход на европейский и американский рынки.

Федонин Александр

CEO (выпускник МГТУ им. Баумана, PhD, последние 6 лет – IT-директор в крупном холдинге, до этого – full stack developer, соучредитель в нескольких компаниях)

Федонина Мария

СМО (выпускник ВШЭ, опыт создания собственной дистрибуторской сети и развития брендов с нуля, директор по развитию в компании, занимающейся промышленным оборудованием)

Салманов Андрей

Full stack developer (выпускник МГТУ им. Баумана, разработчик мобильных приложений)



Федонин Александр
+7 985 212 63 00
fedoninaa@gmail.com



www.block4chain.com



CARD BERRY

Cardberry

Универсальная электронная карта и мобильное приложение – программно-аппаратный комплекс, агрегатор любых карт лояльности с магнитной полосой, штрих-кодом, QR-кодом, RFID-карт. Компания вышла на рынок B2C в декабре 2015 года, на B2B – в середине 2016. За прошедшее время компания привлекла около 2000 розничных покупателей из 20 стран мира и четырех корпоративных клиентов с общим объемом заказа около 3000 карт.

В программу команда пришла с идеей сделать программу лояльности на блокчейн для брендов и торговых сетей. В настоящий момент на основе карты Cardberry разработаны: система лояльности для ТРЦ, предложение для спортивных клубов, сотовых операторов. Также разработана концепция продвижения банковских карт для платежеспособной аудитории ТРЦ совместно с картой Cardberry на взаимовыгодных условиях.

Друженец Роман

CEO (более 15 лет в бизнесе, опыт создания компаний с 0 и вывода на операционную прибыль, опыт руководства компаниями от 3 до 300 человек)

Ильин Павел

COO (Team leader, iOS разработчик)

Удинцев Евгений

Главный технолог на производстве (опыт в организации производственного процесса, руководство отделом, договорная работа, снабжение)

Друженец Марина

СМО (более 10-ти лет в управлении проектами, в том числе инфраструктурными, более 5-ти лет привлечения финансирования под проекты, переговоры разных уровней, взаимодействие с государственными структурами)

Хахулин Александр

СТО (более пяти лет работы в сфере управления проектами в области информационных технологий, глубокие знания технологии производства и налаживания производственных процессов, опыт организации производства в Китае)



Друженец Роман
+7 916 268 89 81
roman@cardberry.com



www.cardberry.com



Confideal

Web-сервис, позволяющий компаниям заключать международные коммерческие договоры на основе смарт-контрактов при помощи блокчейн Ethereum. Для пользователя сервис представляет собой дружелюбный интерфейс, куда компании могут поместить данные своего контракта и реализовать его посредством смарт-контракта в блокчейне. Сервис работает в сегменте B2B и рассчитан на компании, заключающие сделки на поставку продукции или оказание услуг друг другу.

На текущий момент у команды проекта имеется работающее решение, на основе которого заключены 7 тестовых контрактов, которыми пользовались юридические и физические лица. Проект планирует достичь оборота в 100 контрактов со средним чеком 500 долларов к концу 2017 года, и 5000 контрактов со средним чеком 500 долларов к концу 2018 года.

Белоусов Петр

CEO (опыт бизнес-аналитики, бизнес-моделирования, бизнес-планирования, финансового моделирования 7 лет, опыт создания и продвижения стартапов 3 года, начинающий программист на Python)

Байбарацкий Андрей

CTO (занимается разработкой ПО более 15 лет, опыт работы в отрасли blockchain - 2 года; серийный предприниматель с успешными fintech-проектами)

Хромов Егор

FrontEnd разработчик



Белоусов Петр
+7 963 715 71 06
hello@confideal.io



www.confideal.io



Dolphin blockchain intelligence

Платформа, помогающая получать быструю и качественную оценку рисков и доходности инвестиций в крипто-активы (токены). На платформе комбинируются технологии машинного обучения и экспертные оценки. Использование технологии смарт-контрактов обеспечивает прозрачный механизм распределения выручки, получаемой от пользователей, между авторами платформы и экспертами. Платформа позволяет партнерам создавать и продавать собственные приложения, реализованные на ее основе, расширяя функциональность и привлекательность для конечных пользователей - инвесторов.

На текущий момент проект Dolphin BI проводит предварительную продажу собственных токенов (DOBI), которыми в дальнейшем можно будет оплатить пользование платформой.

Сидоров Павел

CEO and project manager (10 лет опыта проектирования и внедрения информационных систем на базе решений SAP BI, SAP BO, SAP ERP в компаниях Аэрофлот, РЖД, Росатом, Hyundai Motors, Berlin-Chemie/A.Menarini)

Камакин Иван

Chief data scientist (специалист по анализу данных, опыт удачной имплементации системы для распознавания эмоций на фото в Instagram для Emoji App)

Николаев Александр

CTO & smart-contract developer (опыт разработки на Python и Solidity - более двух лет)

Варнавский Андрей

CFO & Blockchain researcher (к.э.н., более 15 лет научной и предпринимательской деятельности; 43 опубликованных научных труда)



Варнавский Андрей
+7 916 009 44 40
av@dolphin.bi
skype: solomos87



www.dolphin.bi



FinGood

Web-сервис личного финансового планирования, который помогает накопить на цель, например, путешествие или погашение долгов. На основе вводных данных — зарплаты, расходов, сроков и других параметров — сервис составляет пошаговый финансовый план, контролирует траты и сопровождает накопление, дает независимые советы по управлению деньгами, объясняет, что и как нужно делать. Сервис работает в формате подписки, в b2c сегменте имеется более 20 платящих пользователей в России и первые пользователи во Франции. За 5 месяцев команда проекта разработала полноценную версию сервиса и проверила ключевые гипотезы. В 2017 году проект планирует расширяться на европейском рынке и тестировать ключевые каналы.

Барыкин Сергей

CEO (выпускник
Экономического факультета
МГУ им. М.В. Ломоносова, за-
пустил стартап Vseznaika-Kid)

Гребенкин Иван

СМО (выпускник
Экономического факультета
МГУ им. М.В. Ломоносова,
привлек первых инвесторов
в проект)

Пьер-Гийом Мирман

Финансовый консультант
(закончил бизнес школу
Telecom Management School,
имеет опыт работы в банке
Credit Agricole)



Барыкин Сергей
+7 915 085 46 75
sergeybarikin@yandex.ru



www.fingood.ru



House Scan Banks

API-сервис для риск-менеджмента крупных и средних банков, МФО, предоставляющий информацию о месте и условиях проживания/регистрации, работы клиентов (физ. лиц) с целью повышения точности скоринговой модели. Сервис позволяет определить наличие компании-работодателя по указанному месту работы клиента, исключить риск мошенничества при использовании клиентом некорректных адресов проживания или регистрации (подтверждена эффективность верификации адресов в 15%) и оценить благополучие места проживания клиента на основе пула данных об ареале проживания. На текущий момент проект проводит два пилотных тестирования с крупными коммерческими банками и реализует контракты для нефинансовой сферы.

В 2017 году команда планирует обеспечить ежемесячный оборот 1,5 млн. рублей, а также запустить два новых продукта: HS Retail (геомаркетинговый сервис) и HS Meter (инвестиционная доходность недвижимости).

Прошин Андрей

CEO (более 10 лет опыта в
ГИС-технологиях, реализовы-
вал проектов для банковской
сферы, ритейла, девелопмента,
государственного сектора)

Загребин Глеб

СТО (к.т.н., более 10 лет опыта
построения архитектуры баз
данных, проектирования и
проведения геоматематических
исследований)

Цирков Георгий

Разработчик (более 20 лет
опыта разработки, владение
5 языками программирования)

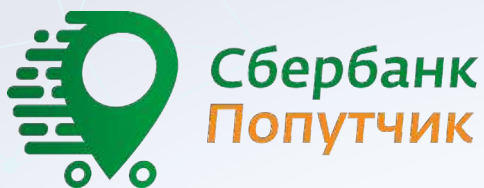
Также в команде HSB трудятся гис-аналитик и картограф. Команда стартапа реализовала несколько успешных проектов, в числе которых HSRetail (оценка привлекательности места для размещения объектов ритейла), Raily (социальная сеть для знакомств в поездах).



Прошин Андрей
+7 926 597 34 22
proshin@housescan.ru



www.housescan.ru



Корпоративный попутчик

Сервис внутрикорпоративных совместных поездок, который позволяет водителям, следующим по своим маршрутам, и попутчикам найти друг друга для совершения совместной поездки. Реализован в формате бота @SberCarBot на платформе Telegram. Пользователь может мгновенно создать заявку на совершение поездки (от лица водителя или пассажира), после чего происходит автоматическое сопоставление и подбор заявок.

На данный момент бот запущен на целевую группу, сформированную в результате customer development. В планах на ближайшее время выйти на показатель – 20 внутрикорпоративных поездок в день. Цель проекта после завершения тестов – подключить еще одну корпорацию в течение года.

Кабанов Данил

CEO (опыт и экспертиза в сферах: blockchain, messengers, платежные боты; опыт разработки и тиража крупнейшей системы p2b-платежей в РФ; опыт внедрения CoreBanking и Retail систем в крупных коммерческих банках РФ, Сбербанке)

Вилков Михаил

Front-back-end разработчик

Охапкина Ирина

Менеджер (опыт работы 1,5 года аналитиком в Сбербанк-Технологии; опыт работы с внутрикорпоративными стартапами)

Куксов Андрей

Mentor (директор по инновациям компании «Сбербанк-Технологии», более 15 лет опыта работы в области информационных технологий финансового сектора)



Кабанов Данил
+7 981 731 72 41
DDKabanov.SBT@sberbank.ru

Первый набор HSE{Pro}Fintech, май—сентябрь 2016

Status quo проектов (апрель 2017)



FinProof - сертифицированный конструктор финансовых сервисов. Занимаются внедрением пилотного проекта с одним из банков топ-20, с другим банком договорились о сотрудничестве. Разработали концепцию для рынка b2c на основе технологии FinProof, сейчас занимаются ее прототипированием.



iCoinSoft - вендор коробочного программного обеспечения, которое позволяет запустить торговую площадку блокчейн активов.

Проект получил инвестиции от Starta Capital и сейчас проходит акселерацию Starta Accelerator в Нью-Йорке (февраль-май 2017). Проект расширяется, сейчас в процессе пивота.



Bits - бесплатное приложение-копилка для рынка Азии, которое помогает достигать финансовых целей автоматически. Проект закрыт. Один из основателей работает над визовым сервисом.



NaKa - проект, который создает платежные сервисы, помогающие пользователям мессенджеров совершать платежи и переводы в комфортной среде, компаниям — обеспечить прием платежей при продажах через мессенджеры. Проект заморожен.



Bumagi - облачная кроссплатформенная экосистема для профессиональных участников рынка ценных бумаг, объединяющая множество бизнес-процессов в одном решении по модели SaaS.

Самый крупный проект — личный кабинет акционера для одного из крупнейших регистраторов РФ, через несколько месяцев клиенты этого регистратора — акционеры — смогут принимать участие в собрании акционеров и голосовать по бюллетеням удалённо через мобильный телефон. Система выставления приказов Bumagi Orders используется в 4-х компаниях, одна из них — частный европейский банк. Bumagi Check — систему авторизации клиентов через Госуслуги — подключили у 5 брокерских компаний. Сейчас работают над модернизацией Bumagi Check, чтобы её могли использовать управляющие компании.



Suretly - первая в мире краудваучинговая площадка, позволяющая пользователям зарабатывать на предоставлении платных услуг по поручительству.

Осенью 2016-ого запустили пилотный проект в России с МФО «Займи онлайн». В октябре 2016 года был выдан первый заем под народное поручительство. В начале февраля команда Suretly отправляется в Нью-Йорк по приглашению акселератора Starta Capital. В США зарегистрировали юр. лицо, провели переговоры с местными кредиторами. В марте 2017 года представили свое решение на крупнейшей международной конференции кредитных технологий LendIt 2017 в Нью-Йорке. Нашим решением заинтересовались МФО из стран США, Европы, Мексики и даже Нигерии.

В марте 2017 года Suretly подписал договор с одним из крупнейших поставщиков программного обеспечения для микрофинансовых компаний на эксклюзивное право подключения партнеров на территории республики Казахстан. Зафиксированы первые договоренности об интеграции с МФО в Казахстане (ориентировочный запуск — май 2017 года).

В начале февраля закрыли preseed раунд. Сейчас готовятся к раунду seed.



SIMEX - краудинвестиционная платформа для поиска, оценки и выбора проектов для коллективного инвестирования онлайн.

Прошли акселерационную программу в NY, 2020Startups Q1 2017. Заключили соглашение с Евразийским Инвестиционным союзом с целью совместного привлечения инвестиций и финансирования проектов малого и среднего бизнеса. SIMEX Вошел в группу ЦБ по регулированию краудфандинга и краудинвестинга.



КУБ - сервис, который, автоматизировав работу со счетами, актами и другими документами, экономит предпринимателям время и деньги на бумажной рутине. Сейчас уже зарегистрировано порядка 3000 пользователей. Проведена интеграция с банком Точка и Тинькофф. К концу апреля будет готова интеграция с Модульбанком. Расширяется функционал сервиса. Добавлены управленческие отчеты по бизнесу. Проводится маркетинговая активность по узнаваемости сервиса.



SmartAn - поставщик программного обеспечения «Оперативная аналитика» для Банков и МФО, автоматизирующего сбор и анализ информации о компаниях — потенциальных заемщиках.

Проект Smartan прошел акселерацию в Generation S, сделал пивот в январе 2017г. Сейчас делает отраслевые скоринги контрагентов для юридических лиц, работает над большим финтех-проектом (кдетали под NDA).



Banked - простое и безопасное решение проблемы поиска банкомата, а точнее возможность снять или зачислить наличные с помощью социальных взаимодействий с пользователями, имеющими аналогичные проблемы. Проект закрыт. Один из основателей работает в «Альфа-Поток», электронной площадке для выдачи займов предпринимателям.

The background of the entire page is a complex network of interconnected nodes and lines. The nodes are represented by small circles in various colors including light blue, teal, dark blue, purple, and pink. The lines connecting them are thin and light-colored, creating a web-like structure that fills the entire frame. In the top right corner, there is contact information for 'inc.hse.ru'.

 inc.hse.ru

    /hseinc

 г. Москва, Кирпичная, 33 стр. 2