



глобальная децентрализованная
блокчейн-платформа
для автомобильной индустрии



WWW.USRV.IO

Предупреждение

Представленный компанией **Uservice** проект первичного размещения токенов («**Токенсейл**») является нерегулируемой операцией по сбору средств. Для покупателей он сопряжен с большим количеством рисков, в частности, с риском потери всех денежных средств, потраченных на приобретение выпущенных компанией токенов. К участию в проекте допускаются исключительно лица, осведомленные об указанных рисках. Кроме того, из сферы действия проекта исключаются определенные категории лиц, в том числе потребители (по определению европейской директивы n°2011/83/UE), «лица США» (по определению «Положения S» Закона США о ценных бумагах 1933 года) и граждане Канады и Сингапура, Кореи.

- 1 Введение
- 2 Токен UST
- 3 Токен USX
- 4 Рынок
- 5 Проблематика
- 6 Решение
- 7 Модель монетизации Uservice
- 8 Токенсейл
- 9 Как будут использованы собранные средства
- 10 Road map
- 11 Риски
- 12 Команда
- 13 Партнеры

Вступление

Проект **Uservice** – децентрализованная онлайн-платформа на базе блокчейна – Ethereum, в которой будет использоваться система smart-contract. Технология **Ethereum** даёт возможность регистрации любых сделок и операций с автомобилями на основе распределенной базы контрактов типа блокчейн, не прибегая к традиционным юридическим процедурам. Все операции с автомобилем будут прозрачны, контролируемы и безопасны.

Система **Uservice** предназначена не только для регистрации операций и сделок между автовладельцами и автосервисами. Она лежит в основе совершенно новой экосистемы обслуживания автомобилистов, сбора и анализа статистической информации, а также создания новых бизнес процессов в автомобильной индустрии.

Так, например, автомобилисты, дилерские центры, страховые компании, автосервисы, автоконцерны и поставщики цифровых решений смогут подключиться к системе, предоставлять свои услуги, и, тем самым, повысить ценность блокчейна.

www.Uremont.com – основной продукт команды **Uservice** является готовой it-платформой для сбора, аналитики, формирования рейтинговой системы и подбора автосервисов.

www.uremont.com привлек 10.000.000 долларов инвестиций, он прошел тестирование и конкурентную борьбу на стартовых рынках, став самым крупным агрегатором автосервисов в Европе, и на данный момент находится на стадии готовности к глобальному масштабированию и взрывному росту рыночной доли в мире.

www.Uremont.com - станет основой новой блокчейн-платформы **Uservice**.

Команда **Uservice** обеспокоена повышением уровня загрязнения окружающей среды, основными причинами которой являются промышленные производства, а также прогрессирующее увеличение вредных веществ в результате обслуживания и эксплуатации автомобилей.

Поскольку проект **Uservice** со временем будет представлен в большинстве стран мира, мы будем производить мониторинг деятельности наших партнеров и создавать необходимый функционал, чтобы продукты жизнедеятельности автомобилей были правильно утилизированы в соответствии с Европейскими стандартами.

Наш проект консультируется в этих направлениях с **WWF**.

Токен UST

Внедряя в нашу экосистему внутренний токен **UST**, мы создали механизм взаимодействия участников экосистемы в рамках единой платформы.

Курс токенов

Токены **UST** будут выпущены в ограниченном количестве на протяжении этапа токенса. Мы ожидаем, что количество участников нашей платформы будет увеличиваться, а значит, стоимость токена **UST** будет расти (по причине того, что токен **UST** работает по дефляционной модели).

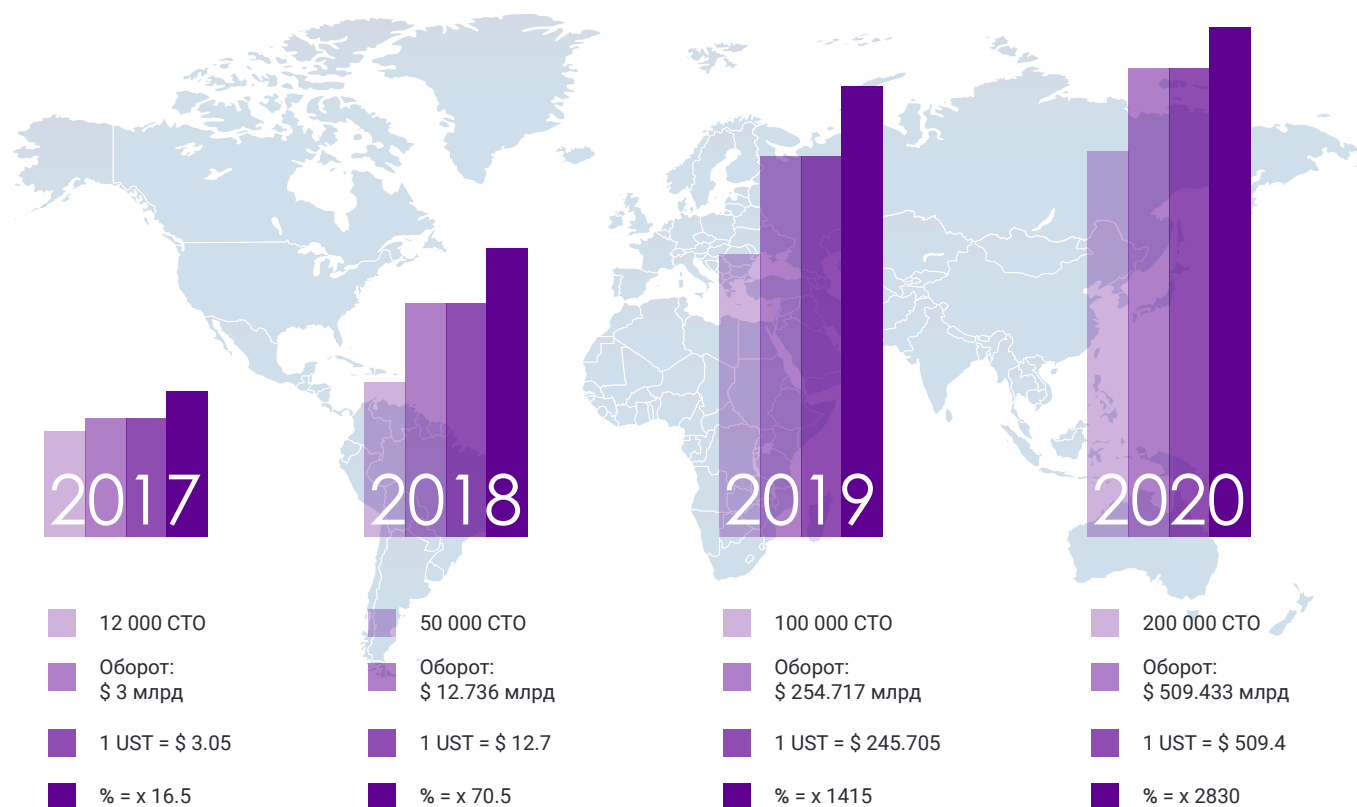
С токенам UST можно:

1. Осуществлять расчеты внутри экосистемы **Uservice**
2. Обменять токены **UST** на токены **USX** (подробнее см. раздел «Токен **USX**»)

Токен **UST** будет использоваться исключительно внутри экосистемы **Uservice**. Взаимодействия внутри платформы между участниками нашей экосистемы будут происходить при помощи данного токена.

Прогноз роста токена UST

(на основании экономических расчетов реализованного проекта Uremont)



Некоторые примеры использования токена UST:

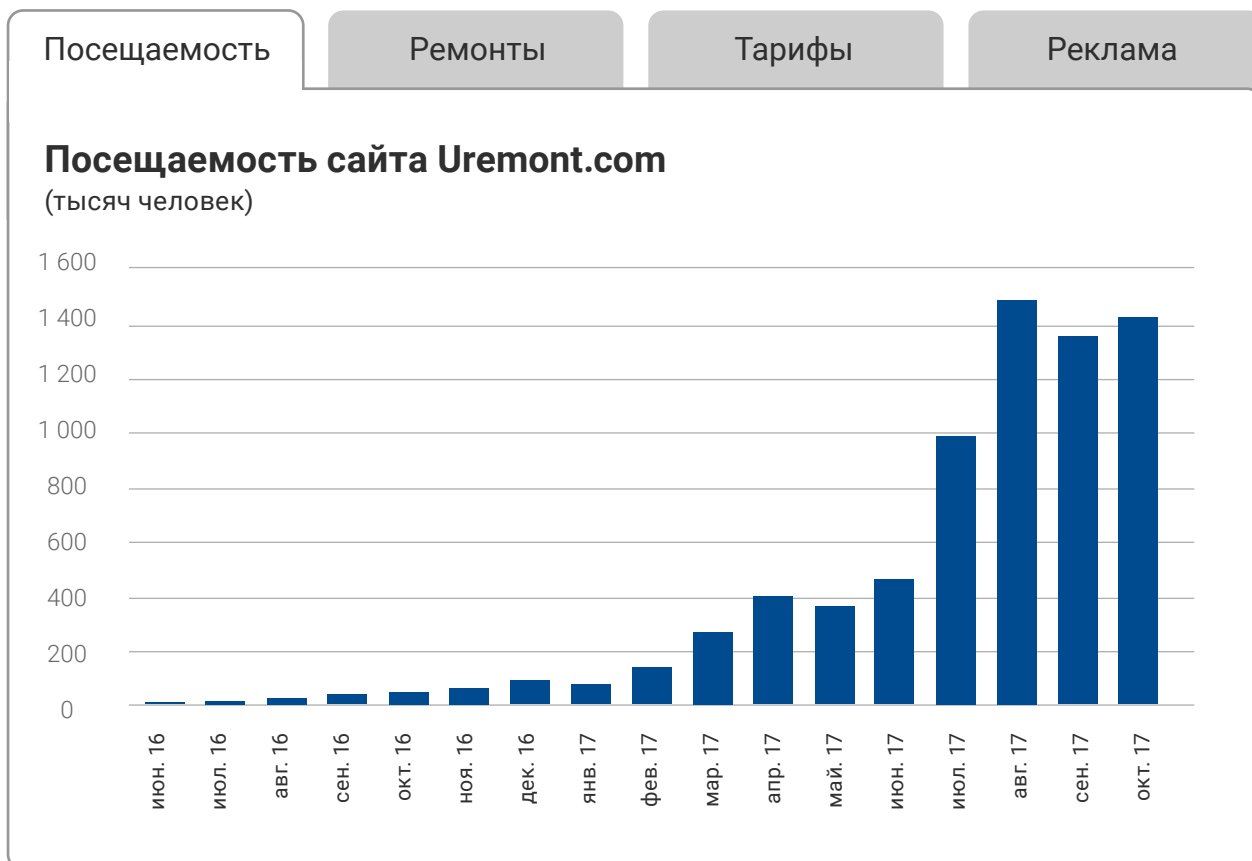
Токен UST могут использовать:

1. Автовладельцы
2. Партнеры портала (СТО, поставщики запчастей, автопарки, логистические компании, страховые компании, таксопарки, лизинговые компании, каршеринговые службы, службы эвакуации, производители автомобилей и дилеры, банки).

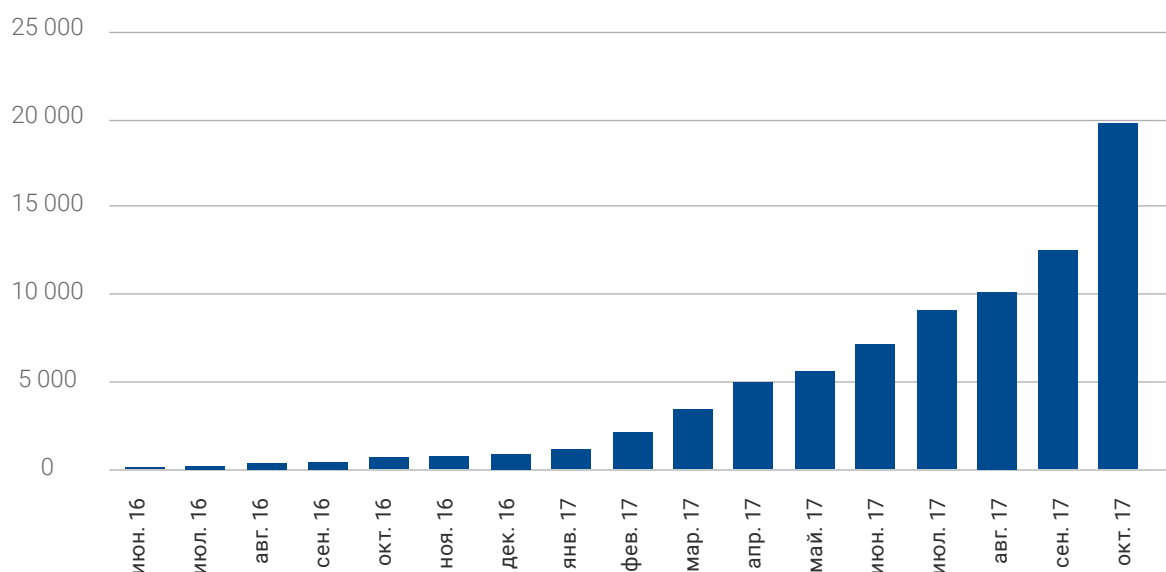
Варианты использования токена:

1. Оплата услуг партнеров
2. Оплата партнерам услуг портала (абонентская плата, доступ к заявкам клиентов, регистрация на платформе)
3. Получение истории автомобиля
4. Проверка запчастей на оригинальность
5. Покупка аналитики на основе bigdata-платформы
6. Покупка размещения рекламы на платформе

Примеры использования токенов UST на уже существующей платформе Uremont, которая стала основой для платформы Uservice



Количество ремонтов



Тарифы Uremont.com

(к оплате принимаются UST по курсу 1 UST = 1 USD)

Тариф

100 минут бесплатно

Платный ответ на заявку клиента – 1 UST

Плата взимается по истечению 100 минут после поступления заявки.

Число ответов не ограничено

Абонентская плата 33 UST в месяц

Тариф

10%

Бесплатные ответы на заявку клиентов

Плата взимается, только если клиент выбрал ваш сервис для ремонта. Тариф: 10% от ремонта по смете в ответе на заявку клиента.

Число ответов не ограничено

Депозит без ограничения срока расходования - 166 UST

Тариф

Профи

Бесплатные ответы на заявку клиентов

Число ответов не ограничено

Абонентская плата - 166 UST

Отсутствие «чужой» рекламы на странице вашего сервиса

Отсутствие «похожих автосервисов» на странице вашего сервиса

Фото и видеосъемка Вашего сервиса, монтаж рекламного ролика для размещения на странице СТО

Тарифы Uremont.com

(к оплате принимаются UST по курсу 1 UST = 1 USD)

Брендинг

Местоположение брендинга	Охват аудитории	Продолжительность размещения	Ротация	Стоимость размещения
Брендинг главной страницы	от 1 500 000	1 месяц	нет	5 000 UST
Брендинг фона (на рабочей области)	от 1 500 000	1 месяц	нет	2 500 UST
Брендинг футера	от 1 500 000	1 месяц	нет	1 666 UST
Комплексный брендинг	от 1 500 000	1 месяц	нет	8 333 UST

Токен USX

В **2019** году мы введем второй токен **USX**, который можно будет купить внутри нашей системы за токены **UST**. Данный токен будет легализован при помощи всех необходимых процедур как ценная бумага компании **Uservice**.

В **2020** году компания **Uservice** проведет **IPO**, в котором владельцы токена **USX** смогут стать реальными совладельцами компании **Uservice**. Для держателей токена **USX**, будет выделено 20% доли в компании **Uservice**.

Токен **USX** будет создан только в случае наличия благоприятных юридических условий для легального признания его в качестве крипто-ценной бумаги в юрисдикции местонахождения компании **Uservice**.

Обмен токенов

* обмен токенов **UST** на **USX** будет осуществляться внутри платформы **Uservice** без комиссии в любое время.

* токен **UST** можно будет продать/приобрести на основных криптобиржах

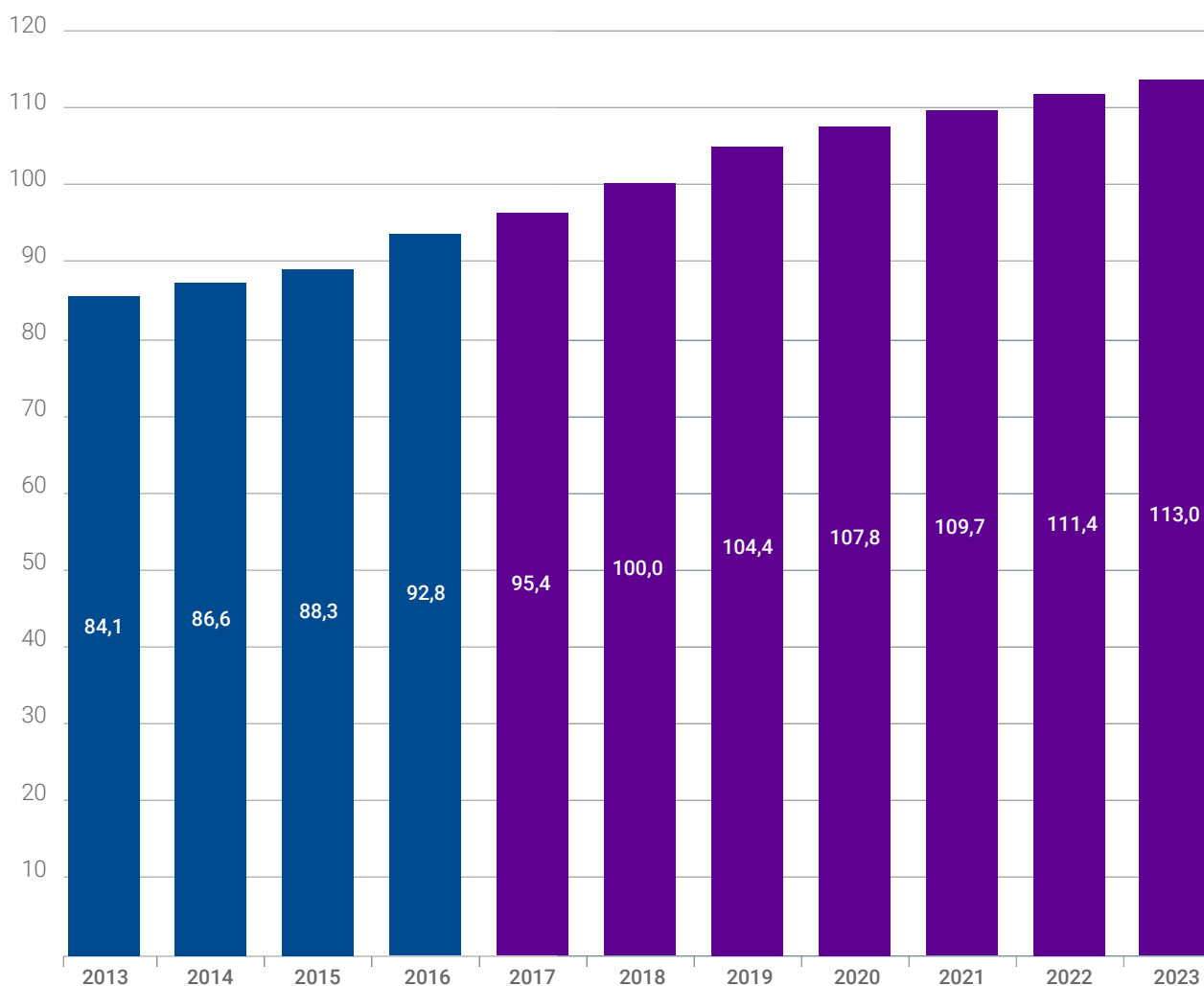
РЫНОК

Автомобильная индустрия – одна из крупнейших индустрий в мире.

Немного статистики:

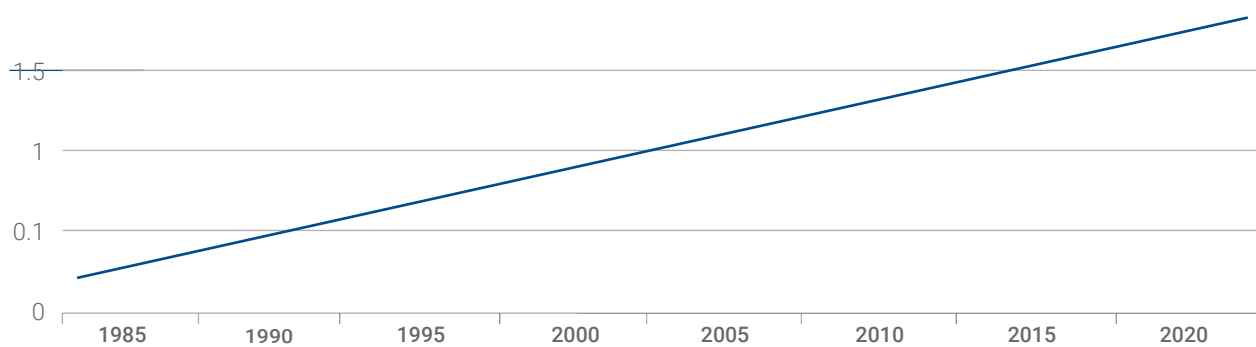
Глобальное производство легковых автомобилей

2013 - 2023 (млн.)



2013 - 2023 (млн.)

*«продажи легковых автомобилей в мире» по данным **Autofacts®: PwC 2017**



Количество автомобилей в мире, млрд. шт.

* По результатам исследования компанией «Wards Auto», автомобилей в мире на 2010 год уже было больше 980 миллионов.

По данным консалтинговой компании «LMC Automotive» за 2016 год в мире продано 93 млн. новых автомобилей.

По данным компании LeasePlan стоимость владения автомобилем в разных странах составляет от **364 евро до 708 евро** в месяц.

Значительную часть расходов на содержание автомобиля составляют траты на ремонт.

Подключив к платформе Uservice автовладельцев, автосервисы, страховые компании, банки, государственные регуляторы и заводы производителей автомобилей, мы станем совокупным рынком «полного периода жизни автомобиля».



Таким образом, совокупный рынок, который охватит **Uservice** составляет 2,7 триллиона долларов.

Прогноз суммарного рынка

Страны	Транспортные средства
США	397 млн шт
Европа	250 млн шт
Россия	56 млн шт
Китай	200 млн шт
ОАЭ, Саудовская Аравия	10 млн шт
Япония	80 млн шт
Индия	22 млн шт
Канада	20 млн шт
Южная Корея	22 млн шт
Всего в обращении ТС	1 057 млн шт
Ориентировочный расчет рынка	2 702 млрд \$

Структура рынка по отраслям

Продажа авто	946 млрд \$
Автокредитование	630 млрд \$
Автострахование	571 млрд \$
Производство и продажа запчастей	391 млрд \$
Автосервисные услуги	164 млрд \$
	2 702 млрд \$

На данный момент уровень проникновения **IT-решений** в автомобильной индустрии не превышает 10%. Мы верим в то, что данная индустрия стоит на пороге взрывного роста **IT-решений** и хотим стать флагманами этого роста.

Дальнейший рост будет обусловлен ростом автомобилизации в мире.

Точка входа

В стратегии **Uservice** охват глобального рынка производится, начиная с максимально удобных точек входа. Так старт бизнеса, тестирование и начало развертывания глобального сервиса производится в регионе с максимальным благоприятствованием, минимальными издержками и, соответственно, возможностью максимально быстрого старта. В качестве критериев при выборе страны принимались в расчет потенциал и структура рынка, законодательные аспекты, проникновение мобильной связи и другие параметры.

В качестве точек входа и развертывания глобального сервиса был выбран изначально рынок Восточной Европы, Азии, Америки и Ближнего Востока. Операционная активность и работа с полным функционалом уже запущена в Восточной Европе, где платформа www.uremont.com стала самым крупным агрегатором автосервисов.

Карта: точки входа



Проблематика

Отсутствие прозрачности между участниками рынка

Эту проблему описал Джордж Акерлоф, экономист, лауреат нобелевской премии, опубликовав свою научную работу «Рынок «лимонов»: неопределенность качества и рыночный механизм». В работе описан рабочий процесс рынков, на которых одна сторона сделки, продавец или покупатель знает больше о продукте, чем другая. Он назвал это «рынки с асимметричной информацией». Примером может служить рынок поддержанных автомобилей. При продаже продавец знает об автомобиле больше, чем покупатель. По этой причине покупатель боится возможного мошенничества и хочет уменьшить свои риски. Покупатели не могут отличить хороший автомобиль от плохого, поэтому они стараются платить меньше. Средняя цена автомобиля уменьшается. Из-за низкой средней цены большинство продаваемых автомобилей имеют низкое качество, поэтому те, кто продает хорошие автомобили, покидают рынок.

Платформа **Uservice** решит эту проблему путем обеспечения обеих сторон сделки одинаковым уровнем информации как о рынке в целом, так и о конкретных сделках.

Неорганизованность рынка автосервисных услуг

Рынка автосервисных услуг все еще не коснулась глобальная автоматизация, подобно **Uber** на рынке такси. Автосервисы, в основном, работают по старым методам, в которых большую роль играет человеческий фактор. В каждом отдельном городе необходимо тратить драгоценное время на анализ автосервисов и поиск наиболее подходящего варианта.

Uservice создан для того, чтобы изменить это.

Отсутствие мобильных решений

Современный человек стремится экономить свое время. Поэтому люди стремятся использовать во всех сферах удобный и мобильный формат мобильного приложения. В этом смысле **Uber** – это практически мировой стандарт. Наша задача – создать такой продукт, который обеспечит автовладельца всем необходимым функционалом на протяжении всего периода эксплуатации автомобиля.

Малозэффективная аналитика получаемых данных

Информация – золото. Под таким лозунгом говорится об усиленной дигитализации и автономизации автомобильной промышленности в ежегодном докладе о трендах в автомобильной промышленности, швейцарского аудиторского агентства **KMPG (LINK)**. Действительно, современные автомобили можно представить в виде некоторых «производителей информации». Огромное количество датчиков, сенсоров, камер в постоянном режиме собирают и анализируют информацию. Это может быть данные о местонахождении машины, повреждениях, уровнях износа конкретных деталей, внутренних поломках и т.д. При должном подходе из этой информации возможно извлекать массу пользы для производителей автомобилей, страховых компаний, банков и проч. **Uservice** повысит эффективность сбора и аналитики **bigdata** в автомобильной промышленности.

Безопасность платежей

За счет организации системы расчетов с исполнителями в любом городе мира, подключенном к системе, через децентрализованную технологию **blockchain** приложение обеспечивает безопасную оплату, гарантируя полное выполнение обязательств.

Поиск, ценообразование, доставка автозапчастей и автоаксессуаров

Многие автовладельцы предпочитают сами приобретать запчасти или аксессуары для своего автомобиля. Зачастую самому автовладельцу сложно выбрать деталь, в зависимости от модификации и года выпуска его автомобиля.

С помощью **Uservice** автовладельцы смогут легко и быстро найти нужную им деталь, по лучшей цене, выбрать удобный вариант доставки, заказать и оплатить. Надежно и безопасно. Поставщиком может быть, как непосредственно автосервис, так и рознично/оптовый продавец, зарегистрированный в системе **Uservice**. Оплату можно произвести токенами.

Отсутствие прозрачной и понятно формируемой системы рейтингов на основе отзывов покупателей

На платформе **Uservice** будет формироваться рейтинг участников нашей экосистемы через отзывы клиентов. Блокчейн позволит участникам проследить этапы формирования рейтинга, что сделает его наиболее точным и объективным.

Решение

Платформа **Uservice** решает обозначенные выше проблемы созданием глобальной блокчейн-платформы, которая объединит автомобилистов, дилерские центры, страховые компании, автосервисы, автоконцерны и дистрибуторов автозапчастей на одной платформе. Подключаясь к нашей платформе они получают возможность взаимодействовать друг с другом, тем самым увеличивая прозрачность и эффективность своих бизнес процессов.

Категория участника экосистемы	Что отдаёт	Что получает
Ассоциации автостраховщиков	Статистику по ДТП в разрезе Марки, Модели, VIN Статус полиса ОСАГО	Обратную связь по страховщикам
Страховая компания	Уникальные предложения автовладельцам на основе трекинг-информации и статистики по модели	Обезличенную статистику по ДТП Трекинг-информацию по автомобилям для маркетинга и претензионной работы Продажа полисов
Оператор транспортной телематики	Трекинг-информация	Возможность взаимодействия с остальными участниками платформы
Разработчик систем мониторинга транспорта	Интеграция с Uservice	Возможность получать более подробную аналитику
Владелец автомобиля	Заявку на ремонт авто и покупку запчастей Информацию о качестве обслуживания Жалобы на страховщиков Трекинг-информация	Лучшее предложение по ремонту Предложения о страховании Скидки и бонусы от других участников экосистемы Полную информацию о подрядчике, который будет осуществлять ремонт, которая формируется благодаря системе рейтингов Данные об автомобиле при его продаже или покупке
Автосервис	Прайс-лист на работы Оплата за рекламу Запросы на автозапчасти Оплата за внутренние услуги платформы (регистрация, абонентская плата)	Смогут использовать UST токены, чтобы оплачивать услуги Uservice, получать доступ к потоку клиентов через нашу блокчейн-платформу и мобильные приложения, свою собственную страницу с историей обслуживания автомобилей и отзывами клиентов. Присваивание экологического рейтинга при правильной утилизации отходов
Рекламодатель	Оплата за рекламу	Потенциальные клиенты

Категория участника экосистемы	Что отдаёт	Что получает
Сообщества автовладельцев	Входящий трафик	Дополнительный трафик за счёт клубных скидок
Поставщики автозапчастей	Информацию о наличии запчастей Информацию о сделках Информацию о стоимости запчастей Информации о происхождении и идентификации запчастей	Потенциальных клиентов Аналитику
Автосалоны	Информация о наличии машин Информация об акциях Информация о сделках	Потенциальные клиенты Аналитику
Автопроизводитель	Полная информация об марке/ модели, включая VIN и комплектацию	Отчеты по данным за весь период эксплуатации автомобиля Аналитику Отчеты по истории эксплуатации автомобиля
Владельцы автопарков (логистические компании, лизинговые компании, каршеринговые компании, таксомоторные компании, службы эвакуации)	Информацию о покупках запчастей Поиск автосервиса для ремонта Жалобы на страховщиков Оплаты за внутренние услуги платформы Оплата за рекламу	Потенциальных клиентов Лучшее предложение по ремонту Предложения о страховании Скидки и бонусы от других участников Полную информацию о подрядчике, который будет осуществлять ремонт Информацию об исполнителе работ основанную на системе рейтингов Полную информацию об истории эксплуатации автомобилей при покупке или продаже Аналитическую информацию на основе иг-даты платформы

В перспективе платформа объединит участников рынка водного и воздушного транспорта.

В платформе **Uservice** применена технология **blockchain** на основе смарт-контракта **Ethereum**. **Blockchain** обеспечивает полную прозрачность операционной деятельности компании. Весь программный интерфейс разрабатывается с целью интегрировать реальные бизнес процессы в нашу платформу.

Технология блокчейн позволит хранить и анализировать большие объемы данных, а также формировать прозрачную и доступную каждому историю всех операций с автомобилем.

Взяв за основу наш работающий продукт www.uremont.com и технологию блокчейн, новая платформа **Uservice** сделает жизнь автомобилистов удобнее, легче и спокойнее.

Мы создаем новые стандарты взаимоотношений в автомобильной индустрии

От производителя до автовладельца – система Uservice избавит рынок запчастей от контрафакта.

Основная цель платформы Uservice - решать все вопросы, с которыми сталкивается автомобилист, на протяжении всей истории использования машины. Естественно, одно из самых больших направлений развития проекта - поставка и приобретение автозапчастей. Как и во многих других отраслях торговли, при покупке деталей велик риск приобрести неоригинальную запчасть, которую очень сложно отличить на глаз от оригинала. Автомобиль – покупка дорогостоящая, цены на его запчасти также довольно высоки, именно поэтому бизнес по производству копий и заменителей автодеталей в этой сфере развит не на шутку.

Отличительная особенность рынка автомобильных запчастей - высокая степень закрытости для оценки по причине высокой доли контрафактной и контрабандной продукции.

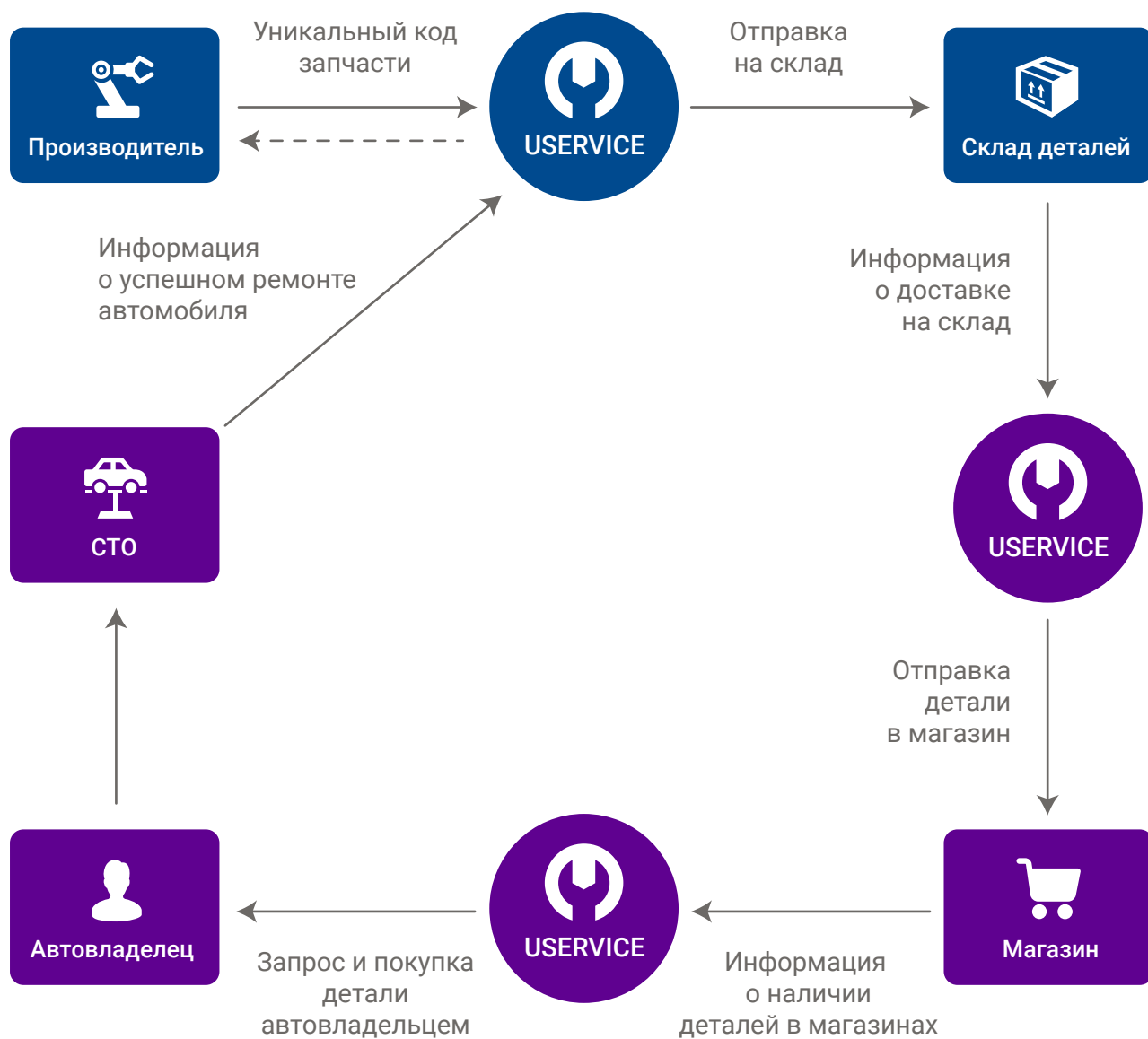
Большую долю рынка запчастей составляет контрабандная продукция, а также неоригинальные детали, произведенные без лицензии – их количество в общем объеме, по оценкам экспертов, составляет около 70%; объем только контрафакта – около трети объема рынка. В основном это расходные материалы и недорогие детали – тормозные колодки, фильтры, масла и детали подвески.

Проблему проверки каждой запчасти, гарантированного подтверждения ее оригинальности, можно реализовать с применением блокчейна. Индивидуальный идентификатор, сведений обо всех операциях и перемещениях каждой детали могут быть записаны в общую систему в автоматическом режиме. Мало того- они будут сохранены и защищенным исходя из логики построения децентрализованной модели передачи и хранения информации.

В результате, Вы, покупая масляный фильтр от мерседеса, больше не должны гадать - а действительно ли он произведен на баварском заводе автоконцерна, или это - абсолютно не отличимая на глаз подделка предприимчивого гражданина одной из азиатских стран, нелегально производящего запчасти.

Блокчейн Uservice будет выдавать каждой детали уникальный код и прослеживать ее путь от производителя до конкретного автовладельца. Система позволит подтвердить подлинность каждой детали, проконтролировать на каком автомобиле она установлена и сколько прослужила.

Также система учтет число транзакций и установит объем наценки на каждую деталь.



Модель монетизации

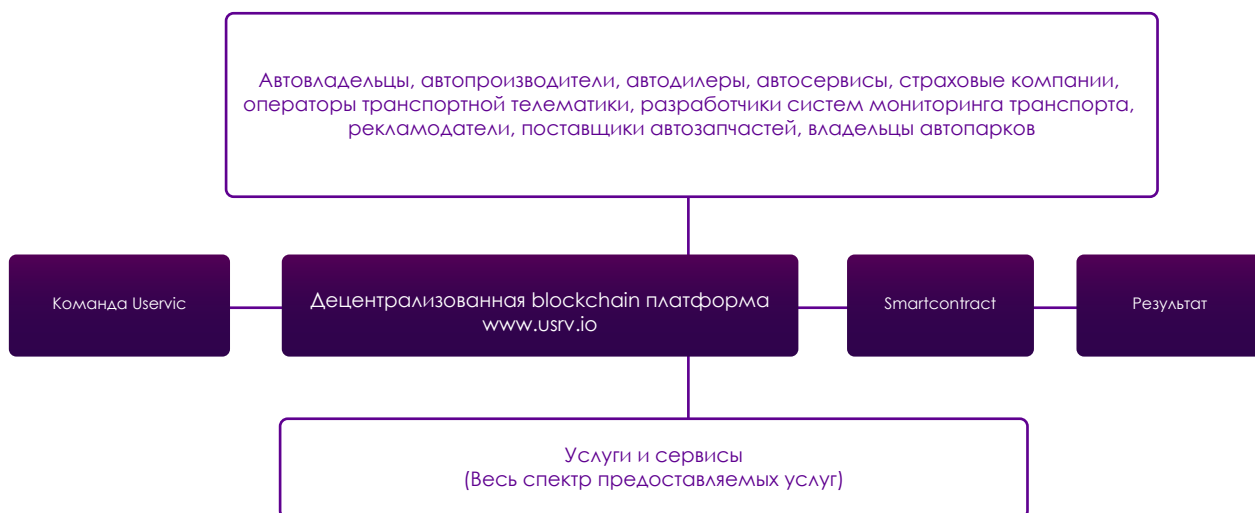
Проект имеет максимально понятную модель монетизации.

Бизнес-модель uremont данный момент



Уровень комиссии рассчитывается на основании тарифных зон, параметры которых подбираются путем маркетинговых исследований рынка в конкретном регионе и являются едиными в рамках каждого конкретного региона, что позволяет клиентам всегда быть уверенными в том, что они получают услугу по максимально выгодной цене.

Средства, собранные во время токенсаейла и технология блокчейн позволят существенно расширить способы монетизации продукта за счет вовлечения в нашу экосистему различных участников автомобильной индустрии.



Токенсейл

Ключевые отличия нашего токенсейла

1. Проект **Uservice** создается на основе существующего бизнеса

По нашим данным, около 80% всех проводившихся **токенсейлов** – концепты без какой-либо существующей реализации. Всего 20% проектов, которые вышли на **токенсейл**, могут представить публике существующий продукт. Вложение в проекты, которые не имеют существующих решений, является высокорискованным мероприятием.

Uservice создается на базе существующего проекта www.uremont.com, который показывает высокую динамику экспансии на рынке. Вследствие этого в своей финансовой политике **Uservice** стремится предоставить нашему коммюнити и участникам нашей экосистемы максимально интересные условия для взаимодействия и получения прибыли.

2. Нам доверяют крупные инвесторы

Мы уже получили согласие инвестиционного фонда **Nakamoto Capital**, нескольких криптобирж и других институциональных инвесторов начать инвестировать в нас в период токенсейла.

Процесс токенсейла

Во время токенсейла токены **UST** будут доступны за фиксированную сумму. Всего будет выпущен 1.000.000.000 токенов **UST**, 56% которых будут доступны к продаже во время **токенсейла**, а 4% будут проданы во время **пресейла**.

Из оставшихся 40% токенов 10% будет поделено между командой, 20 % токенов будут использованы для поддержки функционирования платформы, оставшиеся 10% будут розданы нашим эдвайзерам и участникам нашей баунти-программы.

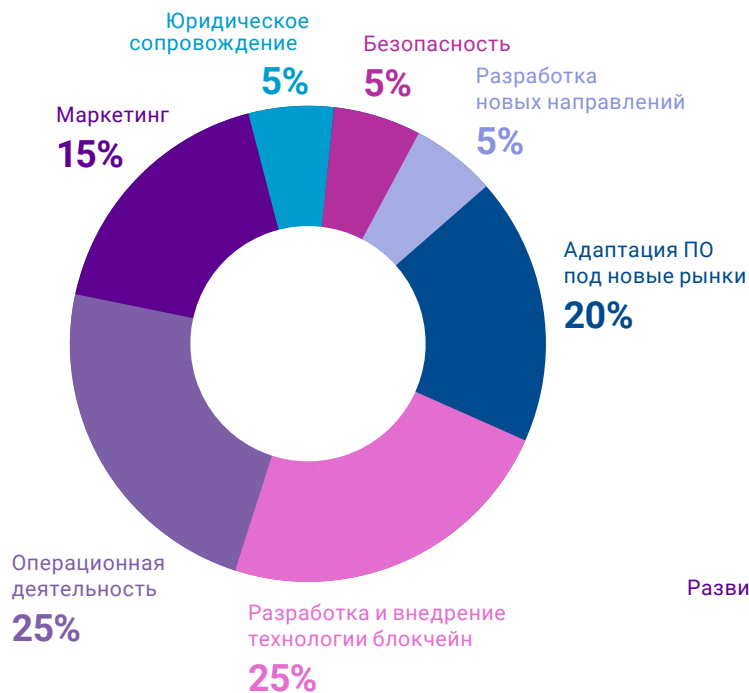
UST токен основывается на платформе **Ethereum** и стандартном интерфейсе токена **ERC20**.

ERC20 позволяет любому участнику токенсейла использовать любой **Ethereum** клиент (например, **Mist** или **MyEtherWallet**).

Цели

Целью токенса является сбор средств для погашения всех затрат, связанных с созданием децентрализованной блокчейн-платформы **Uservice**. Диаграмма ниже показывает, как мы планируем распределить собранные средства.

Использование собранных средств



Распределение токенов



Паспорт токенсаейла

Пресейл

Начало: 20 ноября 2017 года в 12:00 UTC.

Окончание: 17 декабря 2017 года в 12:00 UTC.

На протяжении всего пресейл скидка на токены составит 50%

Токенсейл

Начало: 18 декабря 2017 года в 12:00 UTC.

Окончание: 01 февраля 2018 года в 12:00 UTC.

Использование собранных средств

75% Разработка

15% Маркетинг

5% Юридическое сопровождение

5% Безопасность

Распределение токенов

60% Pre ICO и ICO

20% Развитие проекта

10% Команда

10% Советники и баунти - программа

Роль токена

Позволить торговлю данными между Uservice и покупателями

Название токена

UST

Минимальная цель сборов

3000 ETH

Максимальная цель сборов

300.000 ETH

Всего токенов

1.000.000.000 UST

На продажу токенов

600.000.000 UST

Будет ли дополнительная эмиссия

Нет

Цена

1 UST = 0.0005 ETH

Принимаемые валюты

Пресейл – ETH

Токенсейл - ETH

Дата раздачи токенов

10 февраля 2018

Road map

2016

- Идея проекта www.uremont.com.
- Пройдена цепочка от прототипа до альфа- и бета-версий сервиса.
- Старт проекта www.uremont.com на рынке Восточной Европы.

1Q- 2Q 2017

- Успешное развитие
- **Uremont** – самый крупный агрегатор автосервисов на стартовом рынке
- Создана идея **Uservice**

3Q 2017

- Поддержка платформы (нагрузочные тестирования в новых регионах)
- Расширяются базы тарифных областей для новых подключаемых городов в каждой стране

4Q 2017

- **Пресейл** и **токенсейл** period
- Увеличение проникновения на стартовых рынках
- Продолжается подготовка инфраструктуры для начала операционной деятельности в Северной Америке и Азии.

2018

- Внедрение технологии блокчейн
- Массированное продвижение на рынках входа (Азии, Северной Америки, Европы, на Ближнем Востоке)
- Поддержка платформы
- Масштабирование системы
- Выбраны партнеры для быстрого подключения в США, Китае, ОАЭ

2019

- Внедрение нового функционала
- Эмиссия токена **USX**

2020

- Доминирование на рынках присутствия
- **IPO Uservice**

Как будут использованы собранные средства:

\$20 млн:

- Разработка Uservice, выход на рынок СНГ.
- Открытие офисов в крупных городах
- Организация техподдержки.
- Работа по привлечению партнеров.
- Рекламная кампания

\$50 млн:

- Выход на рынки Северной Америки и Европы.
- Открытие офисов в крупных городах.
- Работа по расширению партнерской сети.
- Организация мультязыковой тех. поддержки.
- Расширение штата программистов.
- Запуск региональных рекламных кампаний.

\$70 млн:

- Выход на рынки Азии и Ближнего Востока.
- Открытие офисов в крупных городах.
- Работа по расширению партнерской сети.
- Организация мультязыковой техподдержки.
- Запуск региональных рекламных кампаний.
- Увеличение штата программистов и отдела маркетинга.

\$100 млн:

- Выход на остальные крупные рынки.
- Открытие офисов в крупных городах.
- Работа по расширению партнерской сети.
- Организация мультязыковой техподдержки.
- Запуск региональных рекламных компаний.
- Увеличение расходов на маркетинг и рекламу.
- Расширение команды специалистов разных профилей.

Риски

Основные риски проекта (с высоким уровнем)	Описание риска и предлагаемых мероприятий по управлению риском
Риск недофинансирования проекта	Нарушение сроков реализации проекта. Недостижение целевых показателей проекта. Мероприятия: оптимизация расходов, привлечение дополнительного финансирования исполнителем и соисполнителями проекта
Риск нескоординированных действий	Отсутствие координации в проведении относящихся к проекту мероприятий может повлечь неоптимальное расходование финансовых, временных и других ресурсов. Мероприятия: определен единый исполнитель по проекту, ответственный за весь проект.
Репутационный риск (риск потери деловой репутации)	Снижение уровня доверия к компании (организации, бренду). Мероприятия: поддержание заданного уровня информационной открытости. Оперативное реагирование на возникающие внешние угрозы. Контроль качества на ранних стадиях
Риск отсутствия спроса со стороны автовладелец и партнеров проекта	Бизнес-модель работы опробована. Проект получил положительные отзывы со стороны потребителей. Более 30% автовладелец оставляют повторные заявки на ремонт автомобиля, 95 % владельцев оставляют положительные отзывы о пользовании платформой.
Командные риски	Нескоординированность действий отдельных команд разработчиков на параллельных этапах и невозможность объединения результатов для достижения общей цели проекта. Мероприятия: единая проектная команда, создание технологической карты проекта и контроль возможности совмещения результатов их деятельности в единую технологию по результатам реализации проекта в целом.
Технологические риски	Риски применения непроверенных технологий и методик, несоблюдения установленных норм и правил. Мероприятия: создание технологической карты проекта, привлечение внешних менторов. Использование только технологий, имеющих фактическое подтверждение работоспособности.

Техническая спецификация

Версия 0.6

Token UST

Адрес смарт контракта: <https://github.com/devuservice/TokenSale>

Запуск токена: Nov-21-2017 17:39:45

Uservice создается на базе блокчейн ETH, по спецификации ERC-20.

Всего возможное количество выпущенных токенов ограничено в 1 млрд. токенов.

Токены являются именными и отчеканиваются адресно, т.е. в любой момент времени у токена есть владелец (кошелек инвестора). Токены являются публичными и полностью соответствуют стандарту ERC 20.

Была произведена генерация Токенов UST методом публикации в сети блокчейн ETH, название контракта ManagedToken, на версии компилятора v0.4.16+commit.d7661dd9.

все токены, оставшиеся после этой фазы проекта, будут уничтожены.

Ethereum - это публичная вычислительная блокчейн-платформа с открытым исходным кодом, с функциональностью смарт-контрактов (скриптов). Она предоставляет децентрализованную виртуальную машину Тьюринга, виртуальную машину Ethereum (EVM), которая может выполнять сценарии с использованием международной сети публичных узлов. Ethereum также предоставляет криптовалютный токен, называемый «эфир», который может передаваться между аккаунтами и использоваться для компенсации узлов-участников для выполненных вычислений. «Gas», внутренний механизм ценообразования транзакций, используется для уменьшения количества спама и распределения ресурсов в сети.

Безопасность денежных средств

Сотрудники платформы не имеют доступа к кошелькам пользователей, в том числе и к кошелькам с токенами. Средства, собираемые кампаниями и находящиеся на их уникальных кошельках, контролируются платформой в автоматическом режиме. В период ICO до перевода средств на кошельки, пользователи управляют токенами в своих кошельках в личном кабинете usrv.io

ERC20 позволяет любому участнику токENSEЙЛА использовать любой **Ethereum** клиент (например, **Mist** или **MyEtherWallet**).

Для обеспечения безопасности используется двухфакторное подтверждение владением кошельков.

Генерация и эмиссия Uservice также осуществляются в автоматическом режиме и только после подтверждения получения средств на уникальные кошельки кампании от бэкеров, будь то ETH, BTC.

Безопасность пользователей

Доступ к кошелькам есть только у их владельцев. Пароли к аккаунтам не хранятся на сайте — для быстрого входа используется хэширование. Пользователи могут как хранить пароли для своих кошельков на платформе, так и в целях безопасности удалить их. В этом случае, при каждом переводе денежных средств пользователю необходимо ввести пароль от своего кошелька, который не сохраняется на платформе Uservice.

Ссылки на профили пользователей в соцсетях, емейлы и прочие контактные данные показываются только самим владельцам аккаунтов и не видны другим пользователям.

Только модераторы платформы и топ-разработчики имеют доступ к ссылкам на профили пользователей, а также доступ к их контактным данным. Модераторы не имеют доступа к кошелькам пользователей, их идентификаторам или паролям.

Конфиденциальность

Переводы, осуществляемые пользователями, фиксируются в системе и шифруются. Кошельки пользователей также шифруются на платформе и любое их ассоциирование с профилями игроков максимально нивелируется. Любая связь кошельков с пользователями платформы (за исключением авторов) недоступна никому, кроме разработчиков платформы Uservice. Это необходимо для разрешения споров или ответов на вопросы пользователей в случае их возникновения.

В целях безопасности бэкеров и инвесторов, авторы, которые собирают средства на платформе Uservice, обязаны быть публичными и предоставлять бэкерам информацию о себе. Пока кампания, авторами которой они являются, активна, они не могут включать режим анонимности. После того, как кампания завершена, автор может перейти в режим анонимности, но в завершенных (в том числе и отмененных) кампаниях по-прежнему будет отображаться публичная информация авторов, которая была ими указана в момент запуска кампании.

Обзор архитектуры системы

Как показано ниже, проект Uservice состоит из 3 слоев программного обеспечения, ответственного за разные аспекты:

Сеть Ethereum

Инфраструктура сети

Уровень персистентности данных

Проверка/исполнение логики контракта

Выполнение транзакций

Смарт контракт в Uservice

Алгоритм выпуска токена

База данных баланса аккаунтов

Правила транзакций

ПО Кошелька

1. Пользовательский интерфейс
2. Бизнес-логика для пользователей токена
3. Создание транзакции

Модель взаимодействия на уровне Сети

Сеть Ethereum обеспечивает среду для взаимодействия между компаниями и пользователями в экосистеме Uremont/Uservice. Стороны взаимодействуют путем отправки транзакций в контракт Uservice. Все транзакции проверяются бизнес-логикой контракта и записываются в блокчейн. API контракта открыт для всех в интернете, и любой может стать пользователем токена Uservice.

- **Онлайн-маркет**
- **Биржа**
- **Произвольный бизнес**

Сеть Ethereum



Умные контракты внутри сети

```
pragma solidity ^0.4.16;
```

```
library SafeMath {  
    function mul(uint256 a, uint256 b) internal constant returns (uint256) {  
        uint256 c = a * b;  
        assert(a == 0 || c / a == b);  
        return c;  
    }  
  
    function div(uint256 a, uint256 b) internal constant returns (uint256) {  
        uint256 c = a / b;  
        return c;  
    }  
  
    function sub(uint256 a, uint256 b) internal constant returns (uint256) {  
        assert(b <= a);  
        return a - b;  
    }  
  
    function add(uint256 a, uint256 b) internal constant returns (uint256) {  
        uint256 c = a + b;  
        assert(c >= a);  
        return c;  
    }  
}  
  
interface TokenUpgraderInterface{  
    function hasUpgraded(address _for) public view returns (bool alreadyUpgraded);  
    function upgradeFor(address _for, uint256 _value) public returns (bool success);  
}  
  
contract ManagedToken {  
    using SafeMath for uint256;  
  
    address public owner = msg.sender;  
    address public crowdsaleContractAddress;  
    address public crowdsaleManager;  
  
    string public name;  
    string public symbol;
```

```
bool public upgradable = false;
bool public upgraderSet = false;
TokenUpgraderInterface public upgrader;

bool public locked = true;

uint8 public decimals = 18;
uint256 public totalSupplyLimit = 10000000000*(10**18); // limit supply to 1 bln tokens
uint256 private newTotalSupply;

modifier unlocked() {
    require(!locked);
    _;
}

modifier unlockedOrByManager() {
    require(!locked || (crowdsaleManager != address(0) && msg.sender ==
crowdsaleManager) || (msg.sender == owner));
    _;
}
// Ownership

event OwnershipTransferred(address indexed previousOwner, address indexed
newOwner);

modifier onlyOwner() {
    require(msg.sender == owner);
    _;
}
modifier onlyCrowdsale() {
    require(msg.sender == crowdsaleContractAddress);
    _;
}

modifier ownerOrCrowdsale() {
    require(msg.sender == owner || msg.sender == crowdsaleContractAddress);
    _;
}
```

```
function transferOwnership(address newOwner) public onlyOwner returns (bool
success) {
    require(newOwner != address(0));
    OwnershipTransferred(owner, newOwner);
    owner = newOwner;
    return true;
}
```

// ERC20 related functions

```
uint256 public totalSupply = 0;
```

```
mapping(address => uint256) balances;
```

```
mapping (address => mapping (address => uint256)) allowed;
```

```
event Transfer(address indexed _from, address indexed _to, uint256 _value);
```

```
event Approval(address indexed _owner, address indexed _spender, uint256 _value);
```

```
function transfer(address _to, uint256 _value) unlockedOrByManager public returns
(bool) {
    require(_to != address(0));
    balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
    balances[_to] = balances[_to].add(_value);
    Transfer(msg.sender, _to, _value);
    return true;
}
```

```
function balanceOf(address _owner) view public returns (uint256 balance) {
    return balances[_owner];
}
```

```
function transferFrom(address _from, address _to, uint256 _value) unlocked public
returns (bool) {
    require(_to != address(0));
    var _allowance = allowed[_from][msg.sender];
    balances[_from] = balances[_from].sub(_value);
    balances[_to] = balances[_to].add(_value);
    allowed[_from][msg.sender] = _allowance.sub(_value);
    Transfer(_from, _to, _value);
    return true;
}
```

```

function approve(address _spender, uint256 _value) unlocked public returns (bool) {
    require((_value == 0) || (allowed[msg.sender][_spender] == 0));
    allowed[msg.sender][_spender] = _value;
    Approval(msg.sender, _spender, _value);
    return true;
}

function allowance(address _owner, address _spender) view public returns (uint256
remaining) {
    return allowed[_owner][_spender];
}

function increaseApproval (address _spender, uint _addedValue) unlocked public
returns (bool success) {
    allowed[msg.sender][_spender] = allowed[msg.sender][_spender].add(_addedValue);
    Approval(msg.sender, _spender, allowed[msg.sender][_spender]);
    return true;
}

function decreaseApproval (address _spender, uint _subtractedValue) unlocked public
returns (bool success) {
    uint oldValue = allowed[msg.sender][_spender];
    if (_subtractedValue > oldValue) {
        allowed[msg.sender][_spender] = 0;
    } else {
        allowed[msg.sender][_spender] = oldValue.sub(_subtractedValue);
    }
    Approval(msg.sender, _spender, allowed[msg.sender][_spender]);
    return true;
}

function ManagedToken (string _name, string _symbol, uint8 _decimals) public {
    require(bytes(_name).length > 1);
    require(bytes(_symbol).length > 1);
    name = _name;
    symbol = _symbol;
    decimals = _decimals;
}

```



```
function setNameAndTicker(string _name, string _symbol) onlyOwner public returns (bool success) {
    require(bytes(_name).length > 1);
    require(bytes(_symbol).length > 1);
    name = _name;
    symbol = _symbol;
    return true;
}
```

```
function setLock(bool _newLockState) ownerOrCrowdsale public returns (bool success) {
    require(_newLockState != locked);
    locked = _newLockState;
    return true;
}
```

```
function setCrowdsale(address _newCrowdsale) onlyOwner public returns (bool success) {
    crowdsaleContractAddress = _newCrowdsale;
    return true;
}
```

```
function setManager(address _newManager) onlyOwner public returns (bool success) {
    crowdsaleManager = _newManager;
    return true;
}
```

```
function mint(address _for, uint256 _amount) onlyCrowdsale public returns (bool success) {
    newTotalSupply = totalSupply.add(_amount);
    if (newTotalSupply > totalSupplyLimit) {
        revert();
    }
    balances[_for] = balances[_for].add(_amount);
    totalSupply = newTotalSupply;
    Transfer(0, _for, _amount);
    return true;
}
```

```
function demint(address _for, uint256 _amount) onlyCrowdsale public returns (bool success) {  
    balances[_for] = balances[_for].sub(_amount);  
    totalSupply = totalSupply.sub(_amount);  
    Transfer(_for, 0, _amount);  
    return true;  
}
```

```
function allowUpgrading(bool _newState) onlyOwner public returns (bool success) {  
    upgradable = _newState;  
    return true;  
}
```

```
function setUpgrader(address _upgraderAddress) onlyOwner public returns (bool success) {  
    require(!upgraderSet);  
    require(_upgraderAddress != address(0));  
    upgraderSet = true;  
    upgrader = TokenUpgraderInterface(_upgraderAddress);  
    return true;  
}
```

```
function upgrade() public returns (bool success) {  
    require(upgradable);  
    require(upgraderSet);  
    require(upgrader != TokenUpgraderInterface(0));  
    require(!upgrader.hasUpgraded(msg.sender));  
    uint256 value = balances[msg.sender];  
    assert(value > 0);  
    delete balances[msg.sender];  
    totalSupply = totalSupply.sub(value);  
    assert(upgrader.upgradeFor(msg.sender, value));  
    return true;  
}
```

```
function upgradeFor(address _for, uint256 _value) public returns (bool success) {
    require(upgradable);
    require(upgraderSet);
    require(upgrader != TokenUpgraderInterface(0));
    var _allowance = allowed[_for][msg.sender];
    assert(_allowance > 0);
    balances[_for] = balances[_for].sub(_value);
    allowed[_for][msg.sender] = _allowance.sub(_value);
    totalSupply = totalSupply.sub(_value);
    assert(upgrader.upgradeFor(_for, _value));
    return true;
}

function () external {
    if (upgradable) {
        assert(upgrade());
        return;
    }
    revert();
}

}
```

Спикер



Камил Гаджиев
Президент компании
FIGHT NIGHTS GLOBAL



Евгений Малкин
Двукратный
чемпион мира, центральный
нападающий клуба НХЛ
«Питтсбург Пингвинз»
и сборной России

Эдвайзеры



Уильям Шор
Глава Caspian VC



Александр Бородин
CEO Universa.io,
визионер, предприниматель
• Инвестор Shapeshift,
Unocoin, BitAccess
• Основатель
краудинвестинговой
платформы №1 в России



Виталий Петров
Первый российский
гонщик, который выступил
в рамках чемпионата
«Формулы-1» в качестве
основного пилота



Георгий Михайлец
Директор по работе
с ключевыми
клиентами WinPay



Манук Ергян
Бизнесмен
Соучредитель и управляющий
партнер нескольких
компаний в Армении, привлек
более 60 миллионов
долларов капитала



Константин Тевосов
Заместитель
генерального директора
СПАО РЕСО



Алексей Книжников
Эксперт WWF,
руководитель программы
по экологической
политике ТЭК.



Стэн Милк
Бизнес-партнером в
нескольких международных
проектах



Грег Лаймон
Работал в сфере медицины,
права, недвижимость,
высоких технологий.

Команда

Проект Uservice запускается действующей командой, которая создала успешный сервис www.uremont.com



Артур Терисаян
Основатель проектов
Uservice и Uremont



Карен Мовсисян
Бизнесмен
Основатель компании
«4 Сезона»,
работающей в странах
Восточной Европы



Бату Хасиков
Продюсер,
общественный деятель,
актер, многократный
чемпион мира
по кикбоксингу



Сангаджи Тарбаев
Бизнесмен
Директор компании
«My Way Productions»



Джожеф Борг
Адвокат,
старший советник
WN Partners



Александр Коротков
CEO
компании Uremont



Денис Шелков
Президент
компании Uremont



Мстислав Семипятнов
IT-директор
компании Uremont



Дмитрий Штеменко
Комьюнити-менеджер
по странам Европы



Светозар Семипятнов
Крипто-энтузиаст



Конюль Искандерова
Комьюнити-менеджер



Денис Сергеев
Бизнесмен
Основатель компании BESK,
которая провела 4 ICO
(Bankera и Exchange),
разработала собственную
линейку продуктов
по технологии
blockchain/hash-graph



Марианна Саакян
Начальник отдела
комплексного страхования
VIP-клиентов СПАО РЕСО

Партнёры

Наши проекты:



Наши партнёры:



